

Kongress am Park, Bühne 1 Kongress-Saal												
09:00	Open Doors											
10:00	Eröffnung und Begrüßung Carsten Hengst und Dieter Angst											
10:30	Das regionale Ökosystem rund um die Immobilie als genossenschaftliches Zukunftsmodell – eine Zwischenbilanz Dr. Mario Thaten (Bausparkasse Schwäbisch Hall)											
11:00	Pause											
11:15	Wie KI die Baufinanzierung verändert Thomas Heiserowski (Europace)											
12:00	Mittagspause											
13:00	Aktuelle Lage und Ausblick auf den Wohnimmobilienmarkt Ronald Slabke (Hypoport)											
13:45	Pause							Austeller				
	Bühne 1 Kongress-Saal	Bühne 2 Saal Lech	Raum Wertach	Raum Singold	Raum Augustus I	Raum Augustus II	Raum Herkules	Raum Merkur	Raum Brunnenbach	Forum OG	Campus	
14:00	Europace Wertermittlung: Wir zünden Stufe 3	-	Lösungen finden, Vielfalt nutzen - mit der BAUFINEX Finanzierungsberatung	Baufinanzierung meets Versicherung: Nahtlose Kundenweiterleitung für umfassende Finanzierungslösung, Absicherung und Mehrertrag	VoiceBOT im Kundenkontakt: Do's and Dont's für eine erfolgreiche Implementierung	Betrugsfälle: Früh erkennen, richtig handeln – Fraud Management für GenoBanken	Feature-Update 2025: Was ihr jetzt über den Kontocheck wissen solltet	DZ Bank AG: Alles zum FörderWeltKompass und zum Thema KI Fördermittelberatung	DZ Privatbank: LuxCredit via BAUFINEX/GenoBerater - Innovativ & zukunftsweisend für euch und eure Kunden	Optimal vernetzt: Dank FIO zur optimalen Kundenreise Bauen & Wohnen	BSH Praxistalk: Best Practices mit dem FuchsBauDarlehen Smart & Bausparen	
	Henryk Hünecke (GENOPACE), Annika Schwabel (Europace) und Sebastian Hein (Value)		Susann Große, Tobias Paul und Andreas Scherz (BAUFINEX)	Christian Perscheid (R+V), Michael Muth (SMIT) und Marvin Hagge (BAUFINEX)	Jochen Reiter und Willem Buesink (Bausparkasse Schwäbisch Hall)	David Koch, Uwe Baumgart (BAUFINEX) und Philipp Rössing (VR Bank Nordrhön)	Isabelle Prutzer (Europace)					
14:30	Pause											
14:45	Leadmanagement 360° – Plattformen vernetzen, Prozesse optimieren, Kunden gewinnen – mit regionaler Power durch Makler-Finanzierer-Kooperationen	Preis, Produkt, Priorität: Die drei Hebel für mehr Profit im Vermittlergeschäft	Freie Vermittler:innen: Was bleibt, was kommt – Exklusive Insights	Bausparkasse Schwäbisch Hall AG: Neuerungen zum Produktportfolio und Prozess im Plattformgeschäft	Mehr Abschlüsse, weniger Aufwand: Kontocheck-Erfolge aus 1. Hand	BAUFINEX/GenoBerater in der Praxis - Erfolgsfaktoren aus erster Hand		GDS GmbH: Automatisierung in der Baufinanzierung Prozessautomatisierung in agree21 ohne eigene technische Infrastruktur und ohne Personalressourcen!	DZHyp: Konvertierung zwischen Effizienz und Flexibilität - Erfolgsstrategien für Vermittler:innen und Banken	Trinext - Nextfolder Next Level: der Turbo für Dokumentenprozesse in Markt & Marktfolge	MHB: WhatsNew - Produkte und Prozesse für euch und eure Kunden weitergedacht	
	Oliver Khan (ampr) und Kathrin Werth (BAUFINEX)	Tina Köcher und Lars Löffler (BAUFINEX)	Stephanie Danhof, Marvin Hagge (BAUFINEX) und Timm Großkurth (HW BauFi)	Christian Dahl (Bausparkasse Schwäbisch Hall)	Isabelle Prutzer (Europace)	Daniel Kiefert und Andreas Scherz, (BAUFINEX), Maximilian Baier (GENOPACE), Barbara Berger und Heidi Merkle (Dreiländereck)						
15:30	Pause											
16:00		Europace Wertermittlung: Erstes Fazit der Verbundpartner	Das neue Leistungsangebot für Genossenschaftsbanken: B2B Immobilienvertrieb	Macht ihr euch unnötig Arbeit oder nutzt ihr schon die neue Value-Schnittstelle?	Vermittlerbetreuung Next Level: Erfahrungen teilen und mitgestalten	Sanierungsvolumen - Maximieren statt reagieren	Vom Lead zur Kundenbindung – Best Practice für GenoBanken		IMPLECO: LeadLab Live: Co-Creation für mehr BauFi- & Immo-Leads	AWADO: Vertriebsmodell der Zukunft in Bauen und Wohnen, Marktbearbeitung einfach(er) machen!	R+V: Zusatzerträge mit dem neuen R+V Tilgungsaussetzungs-rechner	
		Ardian Duka (MHB), Nicole Wrobel (R+V), Dirk Blasig (DZ HYP), Stefan Euler (Bausparkasse Schwäbisch Hall) und Henryk Hünecke (GENOPACE)	Maik Deißler, Sebastian Vogt (SHW)und Tobias Stebel (Volksbank im Kreis Freudenstadt)	Jennifer Hölschen (GENOPACE), Axel Wagner (VALUE), Tim Pitzek (VR Bank Südl. Weinstraße), Christoph Meinke (Volksbank Lüneburger Heide) und Maximilian Tjorben Blunk (Volksbank Raiffeisenbank, Itzehoe)	Rebecca Grau und Daniel Kiefert (BAUFINEX)	Max Hiltnerhaus (VR-Bank Mitte), Steffen Riedl (Volksbank Mittelfranken), Mona Hornung und Julia Wadehn (NOVO Building)	Tina Köcher (BAUFINEX), Stefanie Krenz (VB Mittweida) und Rico Spatschek (BR Bank Main-Rhön)					
Bühne 1 Kongress-Saal												
16:30	Closing Carsten Hengst und Dieter Angst											
17:00	Pause zum Umbau											
19:00	gemeinsame Abendveranstaltung											
01:00	ENDE TAG 1											

Kongress am Park, Bühne 1 Kongress-Saal								
09:00	Open Doors mit Impulsen & Networking im Ausstellerbereich							
10:00	Eröffnung und Begrüßung Carsten Hengst und Dieter Angst							
10:15	Die Zukunft der Immobilienmärkte - Herausforderungen und Chancen für die Baufinanzierung 2030 Prof. Dr. Michael Voigtländer							
11:00	Pause							
	Bühne 1 Kongress-Saal	Bühne 2 Saal Lech	Raum Wertach	Raum Singold	Raum Augustus I	Raum Augustus II	Raum Herkules	Raum Merkur
11:30		Veränderte Vertriebsstrategie I mit dem BAUFINEX//Genoberater	Europace: Neue Mehrwerte für den Bankeigenvertrieb	DZ Bank AG: FörderWeltKompass - KI-Fördermittelberatung	Vermittler-Talk: Neue Wege der Kooperation zwischen Vermittler:in und Genossenschaftsbank	Speed Networking: Meet. Match. Connect.	Vermittlungsgewinnung - So steigerst du deine digitale Reichweite	Reporting Chatbot: Die Zukunft der KI-gestützten Datenanalyse
		Lukas Sonnenschein (BAUFINEX) und Tobias Hering (Vereinigte Volksbank Raiffeisenbank)	Juliane Wagner (Europace)	Vanessa Borrajo Romero, Alicia Eckert, Jannis Frank und Raphael Heimel (DZ Bank AG)	Michelle Borstelmann (McMakler) und Yannik Mewes (BAUFINEX)	Mandy Köpper und Tanja Hieronymus (BAUFINEX)	Marie Gath und Patrick Poggensee (BAUFINEX)	Felix Schlesier (GENOPACE)
12:00	Pause							
12:15		Baufinanzierungsprozesse automatisieren: Learnings aus den GenoPlattformDays	-	Europace Assistent: Kundenkontakt neu gedacht - Praxisbericht der Berliner Volksbank	Vermittlerbetreuung Next Level: Erfahrungen teilen und mitgestalten	Reporting vertrieblich (sinnvoll) nutzen - Die richtigen Entscheidung für das Produkt treffen	Veränderte Vertriebsstrategie II mit dem BAUFINEX//GenoBerater	-
		Stefan Keitsch (GENOPACE), Andreas Golembiewski (baufi FastLane), Johannes Albrecht (AWADO), Sven Möller (Trinext) und Axel Wagner (Value)	-	Sandra Jelew (Europace), David Koch (BAUFINEX) und Andrea Kelm (Berliner Volksbank)	Rebecca Grau und Daniel Kiefert (BAUFINEX)	Andreas Krüger (GENOPACE), Lars Löffler und Florian Klupp (BAUFINEX)	Lukas Sonnenschein (BAUFINEX) und Tobias Hering (Vereinigte Volksbank Raiffeisenbank)	-
Bühne 1 Kongress-Saal								
12:45	Closing Carsten Hengst und Dieter Angst							
13:00	Lunch & Learn im Ausstellerbereich							
14:00	ENDE TAG 2							