

Kongress am Park, Bühne 1 Kongressaal											
09:00 Open Doors											
10:00 Eröffnung und Begrüßung Carsten Hengst und Dieter Angst											
10:30 Das regionale Ökosystem rund um die Immobilie als genossenschaftliches Zukunftsmodell – eine Zwischenbilanz Dr. Mario Thaten (BSH)											
11:00 Pause											
11:15 Wie KI die Baufinanzierung verändert Thomas Heiserowski (Europace)											
12:00 Mittagspause											
13:00 Aktuelle Lage und Ausblick auf den Wohnimmobilienmarkt Ronald Slabke (Hypoport)											
13:45 Pause								Austeller			
Bühne 1 Kongressaal		Bühne 2 Saal Lech	Raum Wertach	Raum Singold	Raum Augustus I	Raum Augustus II	Raum Herkules	Raum Merkur	Raum Brunnenbach	Forum OG	Campus
14:00 Europace Wertermittlung: Wir zünden Stufe 3		more to come	Lösungen finden, Vielfalt nutzen - mit der BAUFINEX Finanzierungsberatung	Baufinanzierung meets Versicherung: Nahtlose Kundenweiterleitung für umfassende Finanzierungslösung, Absicherung und Mehrertrag	VoiceBOT im Kundenkontakt: Do's and Dont's für eine erfolgreiche Implementierung	Betrugsfälle: Früh erkennen, richtig handeln - Fraud Management für GenoBanken	Feature-Update 2025: Was ihr jetzt über den Kontocheck wissen solltet	DZ Bank AG: Alles zum FörderWeltKompass und zum Thema KI Fördermittelberatung	DZ Privatbank - LuxCredit via BAUFINEX//GenoBerater - innovativ & zukunftsweisend für euch und eure Kunden	Optimal vernetzt - dank FIO zur optimalen Kundenreise Bauen&Wohnen	BSH Praxistalk - Best Practices mit dem FuchsBauDarlehen Smart & Bausparen
Henryk Hünecke (GENOPACE), Annika Schwabel (Europace) und Sebastian Hein (Value)			Susanne Große, Tobias Paul und Andreas Scherz (BAUFINEX)	Felix Grossart (R+V), Michael Muth (SMIT) und Marvin Hagge (BAUFINEX)	Jochen Reiter und Willem Buesink (BSH)	David Koch, Uwe Baumgart (BAUFINEX) und Philipp Rössing (VR Bank Nordrhön)	Isabelle Prutzer (Europace)				
14:30 Pause											
14:45 Leadmanagement 360° – Plattformen vernetzen, Prozesse optimieren, Kunden gewinnen – mit regionaler Power durch Makler-Finanzierer-Kooperationen		Preis, Produkt, Priorität: Die drei Hebel für mehr Profit im Vermittlergeschäft	Freie Vermittler: Was bleibt, was kommt - Exklusive Insights	Bausparkasse Schwäbisch Hall AG: Neuerungen zum Produktportfolio und Prozess im Plattformgeschäft	Mehr Abschlüsse, weniger Aufwand: Kontocheck-Erfolge aus 1. Hand	BAUFINEX//GenoBerater in der Praxis - Erfolgsfaktoren aus erster Hand		Content GDS GmbH: Automatisierung in der Baufinanzierung Prozessautomatisierung in agree21 ohne eigene technische Infrastruktur und ohne Personalressourcen!	Content DZHyp: Konvertierung zwischen Effizienz und Flexibilität - Erfolgsstrategien für Vermittler und Banken	Trinext - Nextfolder Next Level: der Turbo für Dokumentenprozesse in Markt & Marktfolge	Content MHB: WhatsNew: Produkte und Prozesse für euch und eure Kund:innen weitergedacht
Oliver Khan (ampr) und Kathrin Werth (BAUFINEX)		Tina Köcher und Lars Löffler (BAUFINEX)	Stephanie Danhof, Marvin Hagge und Timm Großkurth (BAUFINEX)	Christian Dahl (BSH)	Isabelle Prutzer (Europace)	Daniel Kiefert und Andreas Scherz, (BAUFINEX), Maximilian Baier (GENOPACE), Barbara Berger und Heidi Merkle (Dreiländereck)					
15:30 Pause											
16:00 Europace Wertermittlung: Erstes Fazit der Verbundpartner		Das neue Leistungsangebot für Genossenschaftsbanken: B2B Immobilienvertrieb	Macht ihr euch unnötig Arbeit oder nutzt ihr schon die neue Value-Schnittstelle?	Vermittlerbetreuung Next Level: Erfahrungen teilen und mitgestalten	Reporting vertrieblisch sinnvoll nutzen – Die richtigen Entscheidung für das Produkt treffen	Vom Lead zur Kundenbindung – Best Practice für GenoBanken			Content IMPECO: LeadLab Live: Co-Creation für mehr BauFi- & Immo-Leads	AWADO - Vertriebsmodell der Zukunft in Bauen und Wohnen, Marktbearbeitung einfach(er) machen!	R+V: Zusatzerträge mit dem neuen R+V Tilgungsaussetzungsrechner
Ardian Duka (MHB), Nicole Wrobel (R+V), Dirk Blasig (DZ HYP) und Henryk Hünecke (GENOPACE)		Maik Deißler und Sebastian Vogt (SHW)	Jennifer Hölschen (GENOPACE), Axel Wagner (VALUE), Timm Pitzeke (VR Bank Südl. Weinstraße), Christoph Meinke (Volksbank Lüneburger Heide) und Maximilian Tjorben Blunk (Volksbank Raiffeisenbank, Itzehoe)	Rebecca Grau und Daniel Kiefert (BAUFINEX)	Andreas Krüger (GENOPACE), Lars Löffler und Florian Klupp (BAUFINEX)	Tina Köcher (BAUFINEX), Stefanie Krenz (VB Mittweida) und Rico Spatschek (BR Bank Main-Rhön)					
Bühne 1 Kongressaal											
16:30 Closing Carsten Hengst und Dieter Angst											
17:00 Pause zum Umbau											
19:00 gemeinsame Abendveranstaltung											
01:00 ENDE TAG 1											

Kongress am Park, Bühne 1 Kongressaal							
09:00	Open Doors						
10:00	Eröffnung und Begrüßung Carsten Hengst und Dieter Angst						
10:15	Die Zukunft der Immobilienmärkte - Herausforderungen und Chancen für die Baufinanzierung 2030 Prof. Dr. Michael Voigtländer						
11:00	Pause						
Bühne 1 Kongressaal	Bühne 2 Saal Lech	Raum Wertach	Raum Singold	Raum Augustus I	Raum Augustus II	Raum Herkules	Raum Merkur
11:30	Veränderte Vertriebsstrategie mit dem BAUFINEX//Genoberater Lukas Sonnenschein (BAUFINEX) und Tobias Hering (Vereinigte Volksbank Raiffeisenbank)	Europace: Neue Mehrwerte für den Bankeigenvertrieb	more to come	Vermittler-Talk: Neue Wege der Kooperation zwischen Vermittler und Genossenschaftsbank Michelle Borstelmann (MacMarkler) und Yannik Mewes (BAUFINEX)	Speed Networking: Meet. Match. Connect. Mandy Köpper und Tanja Hieronymus (BAUFINEX)	Vermittlungsgewinne - So steigertest du deine digitale Reichweite Marie Gath und Patrick Poggensee (BAUFINEX)	Reporting Chatbot: Die Zukunft der KI-gestützten Datenanalyse Felix Schlesier (GENOPACE)
12:00	Pause						
12:15	Baufinanzierungsprozesse automatisieren: Learnings aus den GenoPlattformDays Stefan Keitsch (GENOPACE), Andreas Golembiewski (baufi FastLane), Johannes Albrecht (AWADO) und Sven Möller (Trinext)	more to come	Europace Assistent: Kundenkontakt neu gedacht – Praxisbericht der Berliner Volksbank Sandra Jelew (Europace), David Koch (BAUFINEX) und Andrea Kelm (Berliner Volksbank)	Vermittlerbetreuung Next Level: Erfahrungen teilen und mitgestalten Rebecca Grau und Daniel Kiefert (BAUFINEX)	Sanierungsvolumen - Maximieren statt reagieren Max Hilterhaus (VR-Bank Mitte), Steffen Riedl (Volksbank Mittelfranken), Mona Hornung und Julia Wadehn (NOVO Building)	Veränderte Vertriebsstrategie mit BAUFINEX/Genoberater Lukas Sonnenschein (BAUFINEX), Tobias Hering (Vereinigte Volksbank Raiffeisenbank)	more to come
Bühne 1 Kongressaal							
12:45	Closing Carsten Hengst und Dieter Angst						
13:00	Mittagssnacks						
14:00	ENDE TAG 2						